

Pelatihan "How to Sell More"

Written by Administrator

Tuesday, 15 January 2019 07:00 - Last Updated Wednesday, 16 January 2019 14:30



Selama tiga hari dari tanggal **9 – 11 Januari 2019**, Erlang Prokreatif Indonesia dipercaya untuk menyelenggarakan pelatihan

“How to Sell More”

yang

ditujukan bagi

karyawan Marketing Penerbit Erlangga sebanyak 60 peserta dari seluruh cabang di Indonesia

. Adapun kegiatan tersebut dilaksanakan di Kantor

Penerbit Erlangga Jl.H.Baping Raya no.100 Ciracas Jakarta Timur

Pelatihan yang berlangsung dibagi menjadi 2 kelas yaitu **Pelatihan How to Sell More** oleh **Phutut D. Rahardjo dan tim**

dari

Rakit Consultant

, sedangkan

Pelatihan High Performance Selling

dipandu oleh

Bapak Teguh Purwadi

dari

Be Best Learning Services

. Kelas berjalan dengan sukses, di mana para salesman mampu mengenal standar penawaran produk kepada pelanggan dan memahami cara menghadapi segala kendala-kendala yang ada di lapangan terkait dengan penjualan serta mempertajam keahlian mereka.

Pengatahuan yang wajib diketahui oleh peserta pelatihan adalah pahami motivasi pembeli agar lebih mudah menjual sebuah produk yang dikenal dengan 5P (Profit, Peace of mind, Pain, Pride, Pleasure). Mereka juga diharuskan mengetahui hukum pembelian yang berdasarkan keputusan emosional kemudian dibenarkan oleh logika.

Pelatihan "How to Sell More"

Written by Administrator

Tuesday, 15 January 2019 07:00 - Last Updated Wednesday, 16 January 2019 14:30



Begitu banyak yang dipelajari dalam waktu pelatihan tiga hari. Para peserta harus berkonsentrasi penuh dan sungguh-sungguh dikarenakan hasil yang didapat akan berdampak positif terhadap kualitas kompetensi diri dalam mempresentasikan produknya.

Standarisasi pelatihan penjualan yang diberikan oleh Bapak Phutut dan Bapak Teguh ini diharapkan memberikan hasil yang positif, terutama dalam menunjang SDM berkualitas berkarya secara produktif dan mandiri.